



ドゥーヨン・カン / Dooyong Kang

パートナー

東京
+81.3.6205.3619

Dooyong.Kang@klgates.com

略歴

東京オフィスのパートナー。日本の外国法事務弁護士の資格を有する。M&Aをはじめ、合弁事業・戦略的提携、資金調達、ライセンス契約、供給・販売契約を中心に、幅広い国際取引の実務に従事している。米国の法曹資格を有する弁護士として日米両国において実務経験があり、繊維、ファッション・アクセサリ、ライフスタイル、食品流通、電子商取引、自動車部品、建設機器など、多岐にわたる業界の大手日本企業および外国企業を代理。日本の大手商社を担当した際には、世界的に有名なファッション・アクセサリ・フランチャイズブランドや企業に関連するクロスボーダー買収、合併事業・戦略的提携、ライセンス・販売代理店契約、電子商取引、係争案件についてアドバイスを提供した。さらに、米国・アジア・ヨーロッパを含む世界的なOEM供給契約やクロスボーダー合弁事業および共同研究開発の構築に関して、自動車部品や建設機器の主要メーカーを代理し幅広い実務に従事している。現在は東京事務所の一員として、日本、韓国、米国の対内・対外案件に積極的に取り組んでいる。韓国語を母語とし、日本語と英語が堪能である。

専門/公益活動

- 在日米国商工会議所(ACCJ)

学歴

- J.D., ロヨラ大学シカゴ・ロースクール, 2003年
- M.I.A., Columbia University
- B.A., Columbia University
- M.P.A., Columbia University

資格

- イリノイ州弁護士

- ニュージャージー州弁護士
- ニューヨーク州弁護士
- 外国法事務弁護士（第二東京弁護士会）

使用言語

- 英語
- 日本語

専門分野

- コーポレート
- M&A
- テクノロジー・技術取引・プライバシー

業界

- 消費者製品
- 自動車
- 製造業

主な案件

- 中国の高級電気自動車ブランドとのクロスボーダーな戦略的提携の再構築に関し、韓国の電気自動車及び自動車関連製品の大手メーカーに対しアドバイスを提供している。
- 米国のプレミアム電気自動車ブランドとのクロスボーダーな戦略的提携の構築に関し、韓国の電気自動車及び自動車関連製品の大手メーカーに対しアドバイスを提供している。
- 自動車用パワートレインシステムの世界的メーカーが、日本の大手自動車ブランドと、グローバル市場で販売されるトラック用ディーゼルエンジンおよび関連製品の共同開発、製造、供給に関するクロスボーダーな戦略的提携を締結するにあたり、当該メーカーにアドバイスを提供。
- グローバル市場での自社製品の販売・流通に関する企業活動および取引全般に関して、日本の大手自動車部品・半導体その他関連製品メーカーの法務部にアドバイスを提供。
- 韓国輸出入銀行を含む米国および韓国の大手金融機関との各種担保付／無担保の資金調達取引に関して、韓国の大手自動車部品メーカーの米国子会社にアドバイスを提供。

- 金融機関からの数百万ドルの融資に関して、日本の大手自動車部品メーカーの米国子会社に対しアドバイスを提供。
- ニューヨーク市の大手商業ビルを担保としたローンポートフォリオのクロスボーダー融資取引への参加について、韓国の大手資産管理会社にアドバイスを提供。
- 米国での製造物責任法に関連する係争案件に対し、日本の大手半導体メーカーや自動車部品メーカーにアドバイスを提供。
- アウトドアウェア・アクセサリブランド「アウトドアプロダクツ」のアジア事業買収とこれに関連する案件（クロスボーダーの係争、ライセンス、流通などを含む）に関して、伊藤忠商事に対してアドバイスを提供。
- 伊藤忠商事およびその関連会社に対し、世界各国で「レスポートサック」ブランドとして販売されている製品のデザイン、製造、マーケティング、販売、流通に関連し、クロスボーダーの商標・ライセンス・流通・調達・サービス契約の見直し、ならびに現地ライセンシーおよび販売代理店との係争案件に関してアドバイスを提供。
- ベーカリーレストランのフランチャイズとして有名な「ル・パン・コティディアン」に関する基本フランチャイズ契約の見直し・解約およびこれに関連する係争案件について、伊藤忠商事にアドバイスを提供。
- 関連会社間における独立や合併を含めた組織再編成に関して、日本の大手自動車部品メーカーの米国子会社にアドバイスを提供。
- 北米市場での米国合弁会社の設立に関して、日本の大手建設機械メーカーの米国子会社にアドバイスを提供。
- 分社化を含む企業の再編成案件に関して、韓国の大手自動車部品メーカーの米国子会社にアドバイスを提供。
- 米国合弁会社を米国の大手プライベートエクイティ企業から買収するにあたり、日本の大手自動車用ファスナー部品メーカーにアドバイスを提供。
- 二輪車用リム・自動車部品を製造する大手日本企業の米国子会社に対して、米国企業からの関連事業取得に関しアドバイスを提供。
- 建設機器事業を展開する米国合弁会社を、その所有者である外国企業から買収するにあたり、日本の大手建設機器メーカー（油圧掘削機）に対しアドバイスを提供。
- 世界各国における油圧掘削機的设计、製造、販売、流通に関連し、大手外国企業とのグローバル技術ライセンス契約の締結およびグローバルOEM供給契約の見直しに関して、日本の大手建設機器メーカー（油圧掘削機）にアドバイスを提供。
- 日本の大手建設機器メーカー（油圧掘削機）に対し、中華人民共和国に所在する中国企業との合弁事業の提携締結に関して、反トラスト法上の観点から評価し、アドバイスを提供。

- 関連会社間における米国での合併や独立を含めた組織再編成に関して、日本の大手ファストフードレストランの米国子会社にアドバイスを提供。
- ファッション・アクセサリーブランド「レスポートサック」の海外事業の買収に関して、伊藤忠商事およびその関連会社にアドバイスを提供。
- アウトドアウェア・アクセサリーブランド「アウトドアプロダクツ」のアジア事業買収とこれに関連する案件（クロスボーダーの係争、ライセンス、流通などを含む）に関して、伊藤忠商事に対してアドバイスを提供。
- 加工食品、化粧品、ファッション、アクセサリーなどの各種製品および関連業務に関し、中国有数の国有企業との間に画期的なクロスボーダー電子商取引プラットフォームを構築し戦略的な提携を結ぶため、伊藤忠商事およびその関連会社に対してアドバイスを提供。
- アウトドアウェア・アクセサリーブランド「ワイルドシングス」のアジア事業買収および外国企業とのクロスライセンス契約の締結に関して、伊藤忠商事にアドバイスを提供。
- アウトドア・ライフスタイルをコンセプトとし、革新的なウェア・アクセサリーブランドを展開する「グラミチ」の海外事業買収案件に関し、伊藤忠商事に対して商標、著作権、ドメイン・ネームの取得および関連ライセンス契約についてアドバイスを提供。
- 韓国の大手コングロマリットであるSK Telecom Co. Ltd.の子会社であるSK Planet Japanの顧問として、企業や取引に関するさまざまな問題に関連したアドバイスを提供。
- ドイツの取引先企業とのクロスボーダーな製造および供給の取り決めに関連して、日本の大手自動車メーカーおよび自動車部品のサプライヤーに対してアドバイスを提供。
- 外国企業とのグローバルアライアンスに関する独占禁止法の評価に関連して、日本の大手自動車メーカーおよび自動車部品のサプライヤーに対してアドバイスを提供。
- 日本の大手自動車部品メーカーに対し、ドイツの取引先企業との自動車部品の研究・開発、製造、販売、流通に関連する、クロスボーダーな共同技術開発枠組の構築および戦略的提携に関してアドバイスを提供。
- 伊藤忠商事およびその関連会社に対し、世界各国で「レスポートサック」ブランドとして販売されている製品のクロスボーダーのライセンス再構築にアドバイスを提供。
- 日本の大手自動車部品メーカーおよびサプライヤーに対し、ドイツの大手自動車部品メーカーとの国境を越えたジョイントベンチャーの設立について、アドバイスを提供。既存の米国事業のスピノフを含む合弁事業者の北米事業の複雑な再構築に加え、アライアンスの形成に伴い、北米市場における製品の設計、マーケティング、製造、販売、流通の複合的な事業を行う合弁会社の組成と設立を含む。