



Arturo Meglio

Partner

Milano
+39.02.3030.2944

arturo.meglio@klgates.com

INFORMAZIONI GENERALI

Arturo Meglio è un partner dell'ufficio di Milano di K&L Gates. Concentra la propria practice in ambito societario con particolare interesse nelle operazioni di acquisizioni e cessioni di aziende e rami d'azienda, e nei contenziosi corporate.

Arturo Meglio focalizza la propria attività professionale nell'assistere aziende e gruppi industriali così come fondi di private equity e family office in operazioni societarie prevalentemente di natura straordinaria. Si occupa frequentemente anche di questioni riorganizzative riguardanti gruppi familiari.

Negli ultimi anni ha prestato assistenza ad aziende italiane e a società basate in Giappone, Brasile, Stati Uniti, Grecia e Repubblica Ceca ed è stato particolarmente attivo nei settori farmaceutico, manifatturiero, dei trasporti/logistico, del gaming & betting ed alimentare, affiancando i propri clienti nel processo di ingresso sul mercato italiano.

Arturo Meglio è anche a capo del growth team dell'ufficio di Milano, specializzato nell'assistenza a *start-up* e *scale-up*, sia nella loro fase di avvio, sia nel percorso di crescita a seguito di acquisizioni, tramite un processo di internazionalizzazione o di sviluppo interno. Il team opera sinergicamente con la piattaforma globale dello Studio e con i suoi professionisti, collaborando, tra gli altri, con il team *fashion and luxury*, per soddisfare le esigenze e le aspettative dei clienti in tutto il mondo.

Arturo Meglio è abilitato alla professione forense in Italia e a New York.

ESPERIENZE LAVORATIVE PREGRESSE

Arturo Meglio ha iniziato la sua carriera collaborando coi principali studi legali di Londra, NY e Milano. Prima di unirsi a K&L Gates, è stato socio durante otto anni di due importanti studi legali inglesi.

Durante la sua permanenza a Georgetown per il conseguimento del LL.M., Arturo è stato scelto per uno stage presso la Enforcement Division della Securities & Exchange Commission a Washington, DC.

CONFERENZE

- 10 marzo, 2021 - Arturo Meglio, Pierluigi Vingolo e Luca Nardello hanno tenuto un seminario sugli accordi di investimento dedicato agli studenti del Master in Corporate & Business Law (Università Luiss Guido Carli).
- 27 gennaio, 2021 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di speaker, agli “ IM Entrepreneurial Lab seminars” rivolti agli studenti dell'*Istituto Marangoni Fashion School*, con l'obiettivo di illustrare alcuni dei principali aspetti legali da considerare sin dall'inizio di un nuovo percorso imprenditoriale: processi organizzativi, normative, tutela della proprietà intellettuale e alcuni consigli pratici da seguire per le start-up del settore moda e del design.
- 15 gennaio, 2021 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di speaker, ad un webinar organizzato in collaborazione con Elite - Borsa Italiana e Invitalia, volto alla formazione delle PMI innovative e al finanziamento delle start-up, con un focus sui seguenti temi: Governance, rapporti tra i soci, accordi di investimento, Privacy e Data Protection, Proprietà Intellettuale e Stock Option Plan
- 1 dicembre, 2020 - Arturo Meglio ha partecipato, in qualità di moderatore, alla roundtable “How to address companies' international expansion challenges”, durante l'Endeavor Digital Event.

ISTRUZIONE

- Laurea in Giurisprudenza, Università di Roma “La Sapienza”
- LL.M., Georgetown University Law Center

ORDINE DI APPARTENENZA

- New York
- Ordine degli Avvocati di Milano

COMPETENZE LINGUISTICHE

- Inglese
- Italiano

THOUGHT LEADERSHIP

- 18 March 2016, Italy May Review its Merger Filing Threshold (*Segnalazioni*)

ALTRE PUBBLICAZIONI

- “Applicazione del foro del consumatore per il fideiussore persona fisica” - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 12 maggio 2021

- “Canone di locazione e pandemia, gli ultimi orientamenti giurisprudenziali” - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 1 aprile 2021
- “Violazione del patto parasociale: come si risolve la questione di giurisdizione se la società è straniera ma i soci sono italiani?” - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 11 febbraio 2021
- “Banche e diamanti: luce sugli ultimi orientamenti della giurisprudenza di merito” - Diritto 24 - Il Sole 24 Ore, 25 novembre 2020
- “Primi "contrast" giurisprudenziali in materia di locazione commerciale, affitto di azienda e ramo di azienda in epoca covid-19” - Diritto24- Il Sole 24 Ore, 21 settembre 2020
- “Ripartenza dell'Economia – Fase 2: alcuni spunti giuridico-economici” Gobeyond.it, June 26th, 2020
- “Primi orientamenti giurisprudenziali post COVID-19 in materia di locazione commerciale, affitto di azienda e ramo di azienda” - Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 15 giugno 2020
- “La ricapitalizzazione delle imprese tra benefici e insidie”, Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 21 maggio 2020
- “Inadempimenti contrattuali nel contesto emergenziale dovuto al COVID-19”, Diritto24 - Il Sole 24 Ore, 14 maggio 2020

NOTIZIE ED EVENTI

- 5 ottobre 2020, K&L Gates insieme a Roboze SpA nell'espansione sul mercato tedesco (*Comunicati stampa*)

AREE DI INTERESSE

- Fusioni e acquisizioni
- Clienti privati, amministrazione fiduciaria e patrimoniale
- Private equity e venture capital

ESPERIENZA QUALIFICANTE

- Assistenza ad una società con sede in UK, di proprietà di un fondo private equity, nell'acquisizione di una partecipazione di controllo in una società italiana operante nel settore della stampa tessile.
- Assistenza ad un'azienda statunitense quotata sul Nasdaq, nell'acquisizione di una partecipazione di controllo in un'azienda italiana che produce dispositivi medici.
- Assistenza ad una primaria emittente radiofonica italiana nell' acquisizione di due partecipazioni di minoranza in emittenti radiofoniche italiane, nel contesto di una procedura fallimentare.
- Assistenza ad un imprenditore nell'acquisizione del 100% del capitale sociale di una squadra di calcio.

- Assistenza ad una multinazionale giapponese nell'acquisizione del 51% di un competitor italiano che opera nella progettazione di impianti automatizzati per la verniciatura di scocche automobilistiche.
- Assistenza ad una multinazionale brasiliana di food & beverage nell'acquisizione del 50% di un competitor italiano.
- Assistenza al cliente, fondatore di un'azienda italiana che progetta e produce gioielli e borse-gioiello, in relazione alla vendita di una partecipazione di controllo a un fondo di private equity specializzato nel settore fashion & luxury.
- Assistenza al cliente, una start-up che produce ceste brandizzabili per i controlli di sicurezza aeroportuali, nella redazione di contratti, in aspetti relativi al diritto del lavoro e su problematiche societarie di varia natura.
- Assistenza ai fondatori ed agli investitori nella realizzazione di una piattaforma digitale operante nel mercato immobiliare con relativa redazione di standard contrattuali e questioni di data protection.
- Assistenza al socio fondatore di una società italiana di biotecnologia (operante nello sviluppo di un trattamento topico non farmacologico e non steroideo per malattie dermatologiche) nell'ingresso nel proprio capitale sociale di due venture capital.
- Assistenza al socio fondatore di una società italiana di biotecnologia (operante nello sviluppo di un trattamento topico non farmacologico e non steroideo per malattie dermatologiche) nell'ingresso nel proprio capitale sociale di due venture capital.
- Assistenza ai fondatori di una start-up innovativa che ha progettato una soluzione per il video-monitoraggio dei parametri vitali e dei movimenti dei pazienti ricoverati nelle strutture sanitarie, nell'aumento di capitale dedicato a angel investors.
- Assistenza ad una società attiva nel settore del gioco e delle scommesse che fornisce lotterie interattive con licenza statale e offre una piattaforma progettata sia per il B2C che per il B2B, nel loro aumento di capitale riservato ad un player industriale.
- Assistenza ad una start-up che si occupa di migliorare la gestione delle spese ricorrenti (utenze, assicurazioni, abbonamenti a contenuti digitali, ecc.) nella redazione di standard contrattuali e in materia di privacy e data protection.
- Assistenza ai fondatori e gli investitori nella costituzione di una società attiva nel settore della nutraceutica e nella redazione dei relativi accordi parasociali.
- Assistenza ad una start-up, che gestisce una piattaforma per la vendita di prodotti alimentari, in relazione alla predisposizione di standard contrattuali e problematiche giuslavoristiche e societarie di varia natura.
- Assistenza ad una società di food & beverage, nella predisposizione di standard contrattuali, attività di contenzioso e problematiche societarie di varia natura e in altre questioni legate all'ingresso del gruppo nel mercato francese.
- Assistenza al cliente, una PMI innovativa che opera nel settore della stampa 3D in problematiche societarie di varia natura nella sua espansione sul mercato tedesco.